

Especialista en Dirección de Negocios Internacionales + Titulación Universitaria en Derecho Internacional y Comercio Exterior (Doble Titulación con 5 Créditos ECTS)





Elige aprender en la escuela **líder en formación online**

ÍNDICE

Somos **Euroinnova**

2 Rankings 3 Alianzas y acreditaciones

By EDUCA EDTECH Group

Metodología LXP

Razones por las que elegir Euroinnova

Financiación y **Becas**

Métodos de pago

Programa Formativo

1 Contacto



SOMOS EUROINNOVA

Euroinnova International Online Education inicia su actividad hace más de 20 años. Con la premisa de revolucionar el sector de la educación online, esta escuela de formación crece con el objetivo de dar la oportunidad a sus estudiandes de experimentar un crecimiento personal y profesional con formación eminetemente práctica.

Nuestra visión es ser una institución educativa online reconocida en territorio nacional e internacional por ofrecer una educación competente y acorde con la realidad profesional en busca del reciclaje profesional. Abogamos por el aprendizaje significativo para la vida real como pilar de nuestra metodología, estrategia que pretende que los nuevos conocimientos se incorporen de forma sustantiva en la estructura cognitiva de los estudiantes.

Más de

19

años de experiencia

Más de

300k

estudiantes formados Hasta un

98%

tasa empleabilidad

Hasta un

100%

de financiación

Hasta un

50%

de los estudiantes repite

Hasta un

25%

de estudiantes internacionales





Desde donde quieras y como quieras, **Elige Euroinnova**



QS, sello de excelencia académica Euroinnova: 5 estrellas en educación online

RANKINGS DE EUROINNOVA

Euroinnova International Online Education ha conseguido el reconocimiento de diferentes rankings a nivel nacional e internacional, gracias por su apuesta de **democratizar la educación** y apostar por la innovación educativa para **lograr la excelencia**.

Para la elaboración de estos rankings, se emplean **indicadores** como la reputación online y offline, la calidad de la institución, la responsabilidad social, la innovación educativa o el perfil de los profesionales.















ALIANZAS Y ACREDITACIONES



































































BY EDUCA EDTECH

Euroinnova es una marca avalada por **EDUCA EDTECH Group**, que está compuesto por un conjunto de experimentadas y reconocidas **instituciones educativas de formación online**. Todas las entidades que lo forman comparten la misión de **democratizar el acceso a la educación** y apuestan por la transferencia de conocimiento, por el desarrollo tecnológico y por la investigación



ONLINE EDUCATION

































METODOLOGÍA LXP

La metodología **EDUCA LXP** permite una experiencia mejorada de aprendizaje integrando la AI en los procesos de e-learning, a través de modelos predictivos altamente personalizados, derivados del estudio de necesidades detectadas en la interacción del alumnado con sus entornos virtuales.

EDUCA LXP es fruto de la **Transferencia de Resultados de Investigación** de varios proyectos multidisciplinares de I+D+i, con participación de distintas Universidades Internacionales que apuestan por la transferencia de conocimientos, desarrollo tecnológico e investigación.



1. Flexibilidad

Aprendizaje 100% online y flexible, que permite al alumnado estudiar donde, cuando y como quiera.



2. Accesibilidad

Cercanía y comprensión. Democratizando el acceso a la educación trabajando para que todas las personas tengan la oportunidad de seguir formándose.



3. Personalización

Itinerarios formativos individualizados y adaptados a las necesidades de cada estudiante.



4. Acompañamiento / Seguimiento docente

Orientación académica por parte de un equipo docente especialista en su área de conocimiento, que aboga por la calidad educativa adaptando los procesos a las necesidades del mercado laboral.



5. Innovación

Desarrollos tecnológicos en permanente evolución impulsados por la AI mediante Learning Experience Platform.



6. Excelencia educativa

Enfoque didáctico orientado al trabajo por competencias, que favorece un aprendizaje práctico y significativo, garantizando el desarrollo profesional.



Programas
PROPIOS
UNIVERSITARIOS
OFICIALES

RAZONES POR LAS QUE ELEGIR EUROINNOVA

1. Nuestra Experiencia

- ✓ Más de 18 años de experiencia.
- Más de 300.000 alumnos ya se han formado en nuestras aulas virtuales
- ✓ Alumnos de los 5 continentes.
- ✓ 25% de alumnos internacionales.
- ✓ 97% de satisfacción
- ✓ 100% lo recomiendan.
- Más de la mitad ha vuelto a estudiar en Euroinnova.

2. Nuestro Equipo

En la actualidad, Euroinnova cuenta con un equipo humano formado por más **400 profesionales.** Nuestro personal se encuentra sólidamente enmarcado en una estructura que facilita la mayor calidad en la atención al alumnado.

3. Nuestra Metodología



100% ONLINE

Estudia cuando y desde donde quieras. Accede al campus virtual desde cualquier dispositivo.



APRENDIZAJE

Pretendemos que los nuevos conocimientos se incorporen de forma sustantiva en la estructura cognitiva



EQUIPO DOCENTE

Euroinnova cuenta con un equipo de profesionales que harán de tu estudio una experiencia de alta calidad educativa.



NO ESTARÁS SOLO

Acompañamiento por parte del equipo de tutorización durante toda tu experiencia como estudiante



4. Calidad AENOR

- ✓ Somos Agencia de Colaboración N°99000000169 autorizada por el Ministerio de Empleo y Seguridad Social.
- ✓ Se llevan a cabo auditorías externas anuales que garantizan la máxima calidad AENOR.
- ✓ Nuestros procesos de enseñanza están certificados por **AENOR** por la ISO 9001.







5. Confianza

Contamos con el sello de **Confianza Online** y colaboramos con la Universidades más prestigiosas, Administraciones Públicas y Empresas Software a nivel Nacional e Internacional.



6. Somos distribuidores de formación

Como parte de su infraestructura y como muestra de su constante expansión Euroinnova incluye dentro de su organización una editorial y una imprenta digital industrial.



FINANCIACIÓN Y BECAS

Financia tu cursos o máster y disfruta de las becas disponibles. ¡Contacta con nuestro equipo experto para saber cuál se adapta más a tu perfil!

25% Beca ALUMNI

20% Beca DESEMPLEO

15% Beca EMPRENDE

15% Beca RECOMIENDA

15% Beca GRUPO

20% Beca FAMILIA NUMEROSA

20% Beca DIVERSIDAD FUNCIONAL

20% Beca PARA PROFESIONALES, SANITARIOS, COLEGIADOS/AS



Solicitar información

MÉTODOS DE PAGO

Con la Garantía de:



Fracciona el pago de tu curso en cómodos plazos y sin interéres de forma segura.

















Nos adaptamos a todos los métodos de pago internacionales:













y muchos mas...







Especialista en Dirección de Negocios Internacionales + Titulación Universitaria en Derecho Internacional y Comercio Exterior (Doble Titulación con 5 Créditos ECTS)



DURACIÓN 325 horas



MODALIDAD ONLINE



ACOMPAÑAMIENTO PERSONALIZADO



CREDITOS 5 ECTS

Titulación

Doble Titulación: - Titulación de Especialista en Dirección de Negocios Internacionales con 200 horas expedida por EUROINNOVA INTERNATIONAL ONLINE EDUCATION, miembro de la AEEN (Asociación Española de Escuelas de Negocios) y reconocido con la excelencia académica en educación online por QS World University Rankings - Titulación Universitaria en Derecho Internacional y Comercio Exterior con 5 Créditos Universitarios ECTS. Formación Continua baremable en bolsas de trabajo y concursos oposición de la Administración Pública.





Descripción

Si trabaja en el mundo del comercio y le gustaría especializarse en el área de comercio exterior adquiriendo además los conocimientos oportunos sobre derecho internacional y dirección de negocios internacionales este es su momento, con el Curso de Especialista en Dirección de Negocios Internacionales y en Derecho Internacional y Comercio Exterior podrá conocer las técnicas oportunas para desarrollar esta labor de la mejor manera posible.

Objetivos

Los objetivos que se pretenden alcanzar en este Curso Negocios Internacionales son los siguientes: Conocer el comercio internacional. Adquirir los referente sobre el régimen jurídico español del comercio exterior. Aprender los conocimientos sobre la compraventa internacional. Aplicar diferentes vías de solución de controversia. Conocer las etapas del proceso de internacionalización de la empresa. Conocer las herramientas para el cálculo de valores estadísticos. Adquirir conocimientos sobre los medios de pago internacionales. Gestionar pedidos y facturar en el comercio internacional.

A quién va dirigido

El Curso Universitario en Derecho Internacional y Comercio Exterior + Curso en Dirección de Negocios Internacionales está dirigido a todos aquellos profesionales del sector que quieran ampliar sus conocimientos o especializarse en negocios internacionales.



EUROINNOVA INTERNACIONAL ONLINE EDUCATION

Para qué te prepara

Este Curso Universitario en Derecho Internacional y Comercio Exterior + Curso de Especialista en Dirección de Negocios Internacionales le prepara para conocer a fondo el entorno del comercio exterior y adquiriendo las técnicas oportunas que le ayudarán a desenvolverse de manera profesional en este sector.

Salidas laborales

Una vez finalizada la formación en el presente curso, habrás adquirido las competencias profesionales que aumentarán tus expectativas laborales en los siguientes sectores: Comercio exterior, Especialista en derecho internacional, Sector empresarial y Negocios internacionales.



TEMARIO

PARTE 1. DERECHO INTERNACIONAL Y COMERCIO EXTERIOR

UNIDAD DIDÁCTICA 1. ELEMENTOS E HISTORIA DEL COMERCIO INTERNACIONAL

- 1. ¿Qué es el Comercio Internacional?
- 2. Historia del Comercio Internacional
- 3. Beneficios del Comercio Internacional para las organizaciones
- 4. Importaciones y exportaciones
- 5. Actores del Comercio Internacional

UNIDAD DIDÁCTICA 2. COMPONENTES DEL COMERCIO INTERNACIONAL

- 1. Tipos de empresas en Comercio Internacional
- 2. El empresario individual: características y actividad
- 3. El empresario social: tipos y actividad
- 4. Las sociedades en el ámbito del Comercio Internacional
- 5. Funcionamiento y colaboración de sociedades internacionales
- 6. Sociedades en la Unión Europea

UNIDAD DIDÁCTICA 3. ORGANIZACIONES INTERNACIONALES PÚBLICAS Y PRIVADAS

- 1. Concepto y gestión de los organismos internacionales
- 2. Naciones Unidas, OMC y otros organismos de gestión del Comercio Internacional
- 3. Entidades internacionales para la cooperación económica

UNIDAD DIDÁCTICA 4. REGULACIÓN DEL COMERCIO INTERNACIONAL EN ESPAÑA

- 1. Aranceles, aduanas, importación y exportación en España
- 2. Normativa de la Unión Europea influyente en el Comercio Internacional en España
- 3. Marco de la política comercial multilateral

UNIDAD DIDÁCTICA 5. EL CONTRATO EN COMERCIO INTERNACIONAL

- 1. Concepto, factores y riesgo de la contratación internacional
- 2. Convenios y principios de la contratación internacional
- 3. Componentes y tipos de contrato internacional
- 4. Etapas del contrato internacional
- 5. Incumplimiento y tiempos del contrato
- 6. Tipos de cláusulas en la contratación internacional

UNIDAD DIDÁCTICA 6. DERECHO INTERNACIONAL PRIVADO EN EL COMERCIO INTERNACIONAL

- 1. Introducción al derecho internacional privado
- 2. Encuadre del Comercio Internacional en la legislación estatal
- 3. Desarrollo legal del Convenio de Roma de 1980 y del Reglamento de Roma I
- 4. Régimen jurídico del Reglamento de Roma I



5. Normas imperativas para el Comercio Internacional

UNIDAD DIDÁCTICA 7. LOS CONTRATOS DE COMPRAVENTA EN EL ÁMBITO INTERNACIONAL

- 1. Concepto y modalidades de compraventa internacional
- 2. Libertad de comercio en la Unión Europea
- 3. UNCITRAL y regulación de la Lex Mercatoria
- 4. La compraventa internacional según la Convención de Viena de 1980
- 5. Concepto, tipos y aplicación práctica de INCOTERMS

UNIDAD DIDÁCTICA 8. MÉTODOS DE RESOLUCIÓN DE CONFLICTOS EN COMERCIO INTERNACIONAL

- 1. Tipos de resolución de conflictos del Comercio Internacional
- 2. Resolución del conflicto a través de la jurisdicción estatal
- 3. El arbitraje como mecanismo para resolución de conflictos en Comercio Internacional
- 4. Intervención judicial en los procesos de arbitraje

UNIDAD DIDÁCTICA 9. MÉTODOS DE FINANCIACIÓN EN COMERCIO INTERNACIONAL

- 1. Funcionamiento y estructura del mercado de divisas
- 2. Créditos para exportaciones e importaciones
- 3. Elección de divisas para la financiación

UNIDAD DIDÁCTICA 10. APOYO FINANCIERO PARA EL COMERCIO INTERNACIONAL

- 1. Organismos públicos de financiación
- 2. Tipos de desgravaciones por operaciones internacionales
- 3. Áreas con régimenes fiscales especiales

PARTE 2. DIRECCIÓN DE NEGOCIOS INTERNACIONALES

UNIDAD DIDÁCTICA 1. INTERNACIONALIZACIÓN DE LA EMPRESA

- 1. La decisión de internacionalización de la empresa
- 2. Etapas del proceso de internacionalización
- 3. Las variables de marketing en la internacionalización de la empresa

UNIDAD DIDÁCTICA 2. EL MARKETING EN EL COMERCIO INTERNACIONAL (I)

- 1. La organización de la empresa multinacional
- 2. Investigación comercial en el ámbito internacional
- 3. El riesgo de realizar inversiones en países extranjeros
- 4. El marketing segmentado
- 5. Factores incontrolables. Los entornos
- 6. Características de la empresa internacional con éxito
- 7. Misión del Marketing internacional
- 8. Elementos de plan de marketing internacional
- 9. Estrategias de marketing internacional

UNIDAD DIDÁCTICA 3. EL MARKETING INTERNACIONAL (II)



- 1. Política internacional de producto
- 2. Política internacional de distribución
- 3. Política internacional de comunicación
- 4. Política internacional de precio

UNIDAD DIDÁCTICA 4. HERRAMIENTAS INFORMÁTICAS PARA EL CÁLCULO DE VALORES Y TENDENCIAS DE MERCADO

- 1. Herramientas para el cálculo de valores estadísticos
- 2. Herramientas para el análisis de tendencias y series de datos
- 3. Hojas de cálculo

UNIDAD DIDÁCTICA 5. LA CONTRATACIÓN INTERNACIONAL

- 1. La contratación internacional
- 2. Los principios sobre los contratos internacionales
- 3. Concepto, elementos y clasificación del contrato internacional
- 4. Formación del contrato
- 5. Cumplimiento del contrato
- 6. Cláusulas contractuales

UNIDAD DIDÁCTICA 6. NEGOCIACIÓN DE OPERACIONES DE COMERCIO INTERNACIONAL

- 1. Preparación de la negociación internacional
- 2. Desarrollo de la negociación internacional
- 3. Técnicas de la negociación internacional
- 4. Consolidación de la negociación internacional
- 5. Estilos de negociación comercial

UNIDAD DIDÁCTICA 7. LOS MEDIOS DE PAGO INTERNACIONALES

- 1. Introducción
- 2. Factores empresariales determinantes de la selección del medio de pago
- 3. El cheque
- 4. Transferencias bancarias
- 5. Orden de pago documentaria
- 6. Créditos documentarios
- 7. Remesa documentaria

UNIDAD DIDÁCTICA 8. BÚSQUEDA Y GESTIÓN DE CLIENTES Y PROVEEDORES EN COMERCIO INTERNACIONAL

- 1. Localización y búsqueda de clientes/proveedores internacionales
- 2. Clasificación de los clientes/proveedores y criterios de organización
- 3. Tipos de archivos de los clientes/proveedores
- 4. Confección de fichas y bases de datos de clientes y proveedores
- 5. Control de clientes/proveedores
- 6. Creación de sistema de alertas de nuevos clientes/proveedores.
- 7. Reclamaciones en las operaciones de compraventa internacional.



EUROINNOVA INTERNACIONAL ONLINE EDUCATION

UNIDAD DIDÁCTICA 9. CONDICIONES DE LA COMPRAVENTA INTERNACIONAL

- 1. Operaciones de compraventa internacional.
- 2. Cláusulas generales del contrato de compraventa internacional.
- 3. Condiciones de entrega en el comercio internacional (INCOTERMS)
- 4. Interpretación práctica de cada INCOTERM.

UNIDAD DIDÁCTICA 10. ELABORACIÓN DE OFERTAS EN COMERCIO INTERNACIONAL

- 1. Proceso comercial en las operaciones de compraventa internacional.
- 2. Oferta internacional
- 3. Elementos de la tarifa de precios
- 4. Presentación de la tarifa

UNIDAD DIDÁCTICA 11. GESTIÓN DE PEDIDOS Y FACTURACIÓN EN EL COMERCIO INTERNACIONAL

- 1. Proceso documental de la operación comercial.
- 2. Orden de pedido
- 3. Preparación del pedido. Lista de contenido.
- 4. Factura proforma
- Factura comercial

UNIDAD DIDÁCTICA 12. APLICACIONES INFORMÁTICAS EN GESTIÓN ADMINISTRATIVA DEL COMERCIO INTERNACIONAL

- 1. Aplicaciones generales, función y utilidades
- 2. Aplicaciones específicas: descripción, funciones y utilización



¿Te ha parecido interesante esta información?

Si aún tienes dudas, nuestro equipo de asesoramiento académico estará encantado de resolverlas.

Pregúntanos sobre nuestro método de formación, nuestros profesores, las becas o incluso simplemente conócenos.

Solicita información sin compromiso

¡Matricularme ya!

¡Encuéntranos aquí!

Edificio Educa Edtech

Camino de la Torrecilla N.º 30 EDIFICIO EDUCA EDTECH, C.P. 18.200, Maracena (Granada)



www.euroinnova.edu.es

Horario atención al cliente

Lunes a viernes: 9:00 a 20:00h Horario España

¡Síguenos para estar al tanto de todas nuestras novedades!















